

## Apie Rytį Ambrazevičių

Rytis Ambrazevičius – kelias dešimtis metų tarptautinio verslo praktikos sukaupęs verslininkas, turintis daugiau kaip 20 metų pardavimų valdymo patirtį, įgytą dirbant aukštose pareigose tarptautinėse kompanijose.

Jis yra baigęs Kauno technologijos universitetą (su pagyrimu), kur įgijo inžinieriaus energetiko specialybę, Tarptautinę verslo mokyklą (*cum laude*) kur studijavo tarptautinę prekybą, apgynė magistro laipsnį marketingo srityje, Baltijos Korporatyvinio Valdymo Institute jam suteikti Valdybos nario ir Valdybos pirmininko sertifikatai.

Savo karjerą pardavimų srityje Rytis pradėjo Koncerno SBA Energetikos departamente, dalyvaudamas naftos pirkimo, perdirbimo ir naftos produktų pardavimo srityse.

Toliau 7 metus Rytis kaupė pardavimų ir marketingo srities patirtį Marketingo ir Pardavimų Direktorius pareigose saugos paslaugų bendrovėje Falck Security, kuri dabar žinoma kaip G4S Lietuva. Per pirmus tris veiklos metus iš visai nežinomos saugos paslaugų bendrovės Lietuvos rinkoje, kur veikė apie 80 konkurentų, pavyko išsiveržti į neabejotinus rinkos lyderius ir užtikrinti, kad visoje G4S grupėje, veikiančioje 108 pasaulio šalyse, įmonės pelningumas būtų tarp trijų aukščiausių.

Vėliau beveik septynis metus, užimdamas aukščiausias pareigas (Generalinis direktorius, Valdybos narys, Valdybos pirmininkas) gyvybės draudimo, pensijų fondų ir investicijų valdymo srityje Baltijos šalyse buvo atsakingas už arti 700 mln. Lt finansinio turto valdymą, o pasaulinės krizės metu, skirtingai nuo visų konkurentų, ženkliai išaugino įmonės užimamą finansinių paslaugų rinkos dalį.

Tuo laikotarpiu Rytis taip pat užėmė Lietuvos Gyvybės draudimo įmonių asociacijos Valdybos pirmininko bei Valdybos nario pareigas, užėmė pareigas įvairiuose Rizikos valdymo komitetuose bei panašiuose organuose įvairiose organizacijose.

Tapus Omnitel viceprezidentu pardavimams, Ryčiui teko vadovauti 350 pardavimų padalinyje dirbančių specialistų komandai, būti atsakingam už daugiau kaip 500 mln. Lt įmonės pajamas. Tuo pačiu laikotarpiu reikėjo ne tik didinti veikos efektyvumą, mažinti kaštus, tačiau ir rasti veiksnius būdus suvaldyti labai aštrią konkurencinę kovą bei didinti tiek pačius pardavimus, tiek jų pelningumą.

Šiuo metu Rytis yra Suomijos aukštų technologijų kompanijos Nexetic atstovas Baltijos šalyse, taip pat teikia įvairias verslo konsultacijas pardavimų valdymo, rinkodaros, pokyčių valdymo, organizacijų plėtros, rizikos valdymo, žmogiškųjų resursų valdymo srityse.

Ir šiandien Rytis yra glaudžiai susijęs su energetika – jis yra AB Klaipėdos nafta Valdybos narys. Klaipėdos nafta ne tik vykdo naftos produktų krovą, tačiau ir įgyvendina vieną didžiausių ir skaidriausių projektų nepriklausomos Lietuvos istorijoje - Suskystintų gamtinių dujų terminalo statybą, kurio vertė siekia beveik 2 mlrd. Lt.

Rytis yra jau daug metų kviečiamas skaityti pranešimus vadybos, pardavimų valdymo, marketingo bei kitomis temomis verslo mokyklose, universitetuose, verslo konferencijose, mentoriauti naujų įmonių kūrimo procese.

