



## Cross-border business in the EU made easy

DISCOVER THE EU'S MEASURES TO  
FACILITATE AND SIMPLIFY CROSS-BORDER  
DEBT RECOVERY IN THE SINGLE MARKET

10 October 2013

### PROGRAMA

**Moderatorius:** *Lietuvos verslo darbdavių konfederacijos generalinis direktorius Danas Arlauskas*

**Kalba:** *Lietuvių k., anglų k. (synchroninis vertimas)*

**Vieta:** *Viešbutis „Šarūnas“, Raitininkų g. 4, 09200 Vilnius*

08:30 – 09:00	Registracija, pasitikimo kava
09:00 – 09:15	Sveikinimo kalba
09:15 – 10:15	Ginčų prevencija: rizikos įvertinimas ir sprendimai Laura Čereškaitė-Kinčiuvienė, vyrenioji teisininkė, advokatų kontora „Sorainen“
10:15 – 10:30	Klausimai ir atsakymai
10:30 – 11:30	Finansų valdymas ir atsiskaitymų stebėseną Paula Carney, „Dun and Bradstreet Business Information Solutions“, Airija
11:30 – 11:45	Klausimai ir atsakymai
11:45 – 13:15	Pietų pertrauka
13:15 – 14:15	Efektyvus skolų išieškojimas ES Miroslav Nosevič, Senior Associate, advokatų kontora „Lawin“
14:15 – 14:30	Klausimai ir atsakymai
14:30 – 14:50	Apibendrinimas
14:50 – 16:00	Diskusijos prie kavos



## PRANEŠIMŲ SANTRAUKOS

**Laura Čereškaitė-Kinčiuvienė**

### *Ginčų prevencija: rizikos įvertinimas ir sprendimai*

Pranešėja patars, kaip formuoti kasdienes verslo sandorius siekiant išvengti ginčų su verslo partneriais. Be to, bus pristatyti tarptautinės prekybos principai (Incoterms® 2010), plačiai taikomi tarptautinės prekybos ir transportavimo srityse.

**Paula Carney**

### *Finansų valdymas ir atsiskaitymų stebėseną*

Pranešimo metu bus apžvelgti šie aspektai:

- **skolų valdymas:** uždelstų skolų poveikis pelnui ir pinigų srautų svarba;
- **skolų valdymo sistemos:** patarimai, kaip patobulinti apskaitą įmonės viduje;
- **skolų rizikos valdymas:** informacijos rinkimas, rizikos įvertinimas, skolų ataskaitos, klientų klasifikavimas;
- **klientų edukavimas ir atsiskaitymų tobulinimas:** sutarčių terminai, garantijos, skolų politika, skolų draudimas, sąlygos ir procedūros, įspėjimai;
- **sėkmingo skolų išreikalavimo strategijos:** skirtingi metodai dirbant su skirtingais klientais, derybų ir įtikinimo įgūdžiai, kaip išvengti pasiteisinimų ir neigimo? Derybų aklavietės.

**Miroslav Nosevič**

### *Efektyvus skolų išieškojimas ES*

Pranešimo metu bus apžvelgtos svarbiausios procedūros ir pateikti praktiniai pavyzdžiai bei patarimai šiais klausimais:

1. **Reikalingi dokumentai, siekiant inicijuoti skolos išieškojimą.**
2. **Pretenzijos skolininkui pareiškimo etapas.**
3. **Aspektai, reikšmingi skolos išieškojimo išlaidų minimizavimui:**
  - **skolininko mokumo įvertinimas;**
  - **skolos įvertinimas:** pagrindinė skolos suma, palūkanos, delspinigiai, procesinės palūkanos, kitos sumos;
  - **taikytina teisė;**
  - **jurisdikcija:** nacionaliniai, užsienio teismai, arbitražas;
  - **atstovo pasirinkimas:** savarankiškai, pasitelkus skolų išieškojimo agentūrą, advokatą;
  - **nuo skolos išieškojimo inicijavimo iki realaus sprendimo, kuriuos priteista skola, įvykdymo:** finansiniai ir laiko kaštai.
4. **Skolos išieškojimo procesas:**
  - **alternatyvūs ginčų sprendimo būdai;**
  - **nacionaliniai procesai;**
  - **šieškojimas už Europos Sąjungos ribų;**
  - **šieškojimas Europos Sąjungoje:**
    - Europos mokėjimo įsakymas;
    - Europos ieškinių dėl nedidelių sumų nagrinėjimas;
    - Europos vykdomasis raštas neginčytiniams reikalavimams.
5. **Skolininko gynybos strategijos;**
6. **Faktinis skolos išieškojimas:** vykdymo veiksmai, skolininko nemokumas.